< Comment Sable Villeneuve a réduit de 80 % son temps de facturation avec la modernisation logicielle de son système central />





Sable Villeneuve

SPÉCIALISTE DANS l'EXTRACTION, LA VENTE ET LE TRANSPORT DE MATÉRIAUX GRANULAIRES

35 employés

fondée en 1968 (1ère génération) revenus annuels : plus de 10 M\$



Une croissance continue ancrée dans l'innovation

Depuis sa fondation en 1968 par Pierre Villeneuve, Sable Villeneuve s'est imposée comme un leader dans l'extraction, le transport et la vente de matériaux granulaires, principalement sur la Rive-Nord de Montréal. Aujourd'hui dirigée par la troisième génération, l'entreprise continue de prospérer grâce à une flotte moderne et un engagement envers l'innovation technologique, desservant une clientèle variée d'entrepreneurs en excavation et de municipalités locales.

Moderniser pour améliorer l'efficacité opérationnelle

En 2016, Sable Villeneuve s'appuyait toujours sur des processus manuels pour de nombreuses opérations quotidiennes. Cette même année, le logiciel Optivrac a apporté des améliorations initiales, mais il est rapidement devenu lent et difficile à mettre à jour à mesure que l'entreprise se développait.

Défis rencontrés:

- > Processus manuels chronophages : Gestion des commandes sur papier, communication par radio FM, et facturation papier.
- > Perte de données critiques : Des erreurs fréquentes liées aux processus papier entraînaient des pertes de données facturables.
- > Système obsolète : Optivrac, le logiciel central, montrait des signes de ralentissement importants, rendant les mises à jour complexes et coûteuses.

En 2018, avec l'acquisition d'une nouvelle entreprise, le volume des opérations a fortement augmenté, exposant davantage les limites d'Optivrac. La situation a poussé Sable Villeneuve à envisager une modernisation complète de son logiciel pour répondre aux nouveaux besoins.





Objectifs de la modernisation

- Accélérer les opérations
- Automatiser les tâches essentielles
- Améliorer les performances des modules
- Intégrer de nouvelles fonctionnalités
- Garantir la pérennité du système avec un code source moderne et universel

Moderniser Optivrac : Une transformation pour la performance et l'évolution

La modernisation d'Optivrac était essentielle pour répondre aux besoins croissants de Sable Villeneuve et pour surmonter les limites de son ancien système. En utilisant la méthode de production *Legacy Recoding*, qui consiste à réécrire le code d'un logiciel ancien avec des technologies modernes tout en préservant ses fonctionnalités clés, Openmind Tech a modernisé Optivrac en une solution rapide, sécurisée et évolutive.

Cette transformation a directement résolu plusieurs problématiques opérationnelles, tout en améliorant les performances globales :

- > Accélérer les processus : L'ancien code ralentissait les opérations, obligeant les employés à contourner le système, ce qui causait des pertes de données. La réécriture a éliminé ces lenteurs, assurant une meilleure fluidité et fiabilité des informations.
- > Automatiser les tâches essentielles : L'automatisation a réduit les manipulations manuelles, minimisé les erreurs et centralisé les données critiques pour une gestion plus fiable.
- > Renforcer la performance de chaque module : Les modules clés répartition des camions, gestion des soumissions et facturation ont été optimisés pour offrir un accès rapide aux informations.
- > Concevoir une architecture évolutive : Le code flexible permet d'ajouter facilement de nouvelles fonctionnalités, assurant l'adaptabilité d'Optivrac aux futurs besoins.

Une modernisation sans interruption opérationnelle

En maintenant les systèmes anciens et modernisés en parallèle, Optivrac à permis aux équipes de Sable Villeneuve de tester et d'adopter les nouvelles fonctionnalités en toute sérénité. Cette approche progressive a assuré la continuité des opérations tout en intégrant les retours des utilisateurs pour un ajustement optimal avant la transition finale.



La modernisation du logiciel Optivrac a permis à Sable Villeneuve de transformer ses opérations, en renforçant leur rapidité, efficacité et précision tout au long du parcours client. Aujourd'hui, Optivrac couvre l'ensemble du cycle

opérationnel, assurant une gestion fluide et intégrée, de la demande initiale à la facturation. Commande du



























Génération des demandes de produit



Notification du conducteur



Chargement et pesée des produits

Principaux résultats:

- > 80 % de réduction du temps de facturation : Passant de cinq jours à une seule journée, le processus est entièrement automatisé.
- > Automatisation des processus critiques : Les tâches manuelles sont centralisées, réduisant les erreurs et améliorant l'efficacité.
- > Optimisation des ressources : Encadrement amélioré des chauffeurs et répartition optimisée des camions.
- > Accès en temps réel aux données : Toutes les informations sont centralisées, facilitant la prise de décision rapide.

